

中小介護業者のとるべき真の当事者戦略

- ◆他の介護事業所が取り組めていない、人材を確保する効率的な方法とは？
 - ・人材確保は厳しくなる一方！わずか1年半で、たった2つの訪問介護事業所で240人の応募の実績の具体策と今後に向けてやるべき事
- ◆中小介護事業者にとっての介護報酬改定の本当のポイントとは何か？
 - ・介護報酬改定の理解では不十分。大手とは異なる戦略と決断が必要。
- ◆リスクを極力抑えた形で新規事業を始める方法とは？
 - ・何を誰とどのようにやるべきか？リスクを抑えて始める為には？大手の多角化への対抗策。やるかやらないかだけ！悩む前に実行あるのみ！

～「真の当事者戦略」をセミナーにてご紹介します！！～

2015年介護報酬改定は、序章に過ぎない。中小介護事業者は何をすべきか？
大手とは異なる戦略が重要。より個別の戦略が必要。中小介護事業者限定！
※大手介護事業者のご参加は見送らせて頂きます。（高齢者事業の方はOKです）

事業戦略	中小介護事業者は、何が大手と違うのか？大手を真似すべき事と、真似をしてはいけない事を明確に！
人材確保	どのような戦略と手法で行うべきか？やるべき事とやってはいけない事。何を見直して、何を新しくやるべきか？
新規事業	保険外サービスに手を付けておく！自社開発不要！ 会話型見守りサービス「つながりプラス」との提携方法

◇開催日時
2015年2月14日（土）13:30～16:30
参加費用 1000円（当日払い） 簡易な交流会・情報交換会も予定しています（セミナー終了後、自由参加）
◆主催
株式会社ライフデザイン・フローラ 
<http://www.ld-flora.co.jp/index.php>
2012年設立。訪問介護事業を短期間で軌道に乗せ、現在は介護に関する幅広い新規事業を立ち上げている
◇開催場所
株式会社ライトアップ 大会議室<渋谷駅から徒歩5分>
東京都渋谷区渋谷 2-15-1 渋谷クロスタワー32F

～講師プロフィール～
前田智之 (株)ライフデザイン・フローラ 代表取締役
元大手介護会社役員を経て2012年訪問介護、居宅介護支援など同社を創業
神山晃男 (株)こころみ 代表取締役
元大手コンサルティング、投資ファンドマネージャーを経て、2013年会話型見守りサービスにて同社を創業
大廣直也 (株)ライトアップ WEBコンサルタント リーダー
300社以上のウェブサイト立ち上げを支援、成果を上げるウェブサイトセミナーを全国で実施中

◆お申込みは以下よりお願い致します FAX: 03-6411-7493 メール: info@ld-flora.co.jp

<input type="checkbox"/> 2月14日（土）13:30～16:30 <input type="checkbox"/> セミナーは都合が付かないが、個別打ち合わせを希望			
貴社名			
担当者名		Email	
TEL		FAX	